

Key Account Manager IT (w/m/d)

Wir verleihen Ihrer Karriere einen neuen Schub! Unser Auftraggeber gehört in der Schweiz zu den führenden Anbietern von Hybrid Cloud-, Data Center- und Managed Services-Lösungen. Als Schweizer Cloud-Anbieter mit 4 Rechenzentren bieten sie modernste, hochsichere, skalierbare Cloud - Technologien für Firmen und IT Partner an. Ihre Kunden schätzen die hohe Qualität und umfangreichen Service Leistungen.

Im Auftrag der Geschäftsleitung suchen wir eine kundenorientierte und dynamische Persönlichkeit als

Key Account Manager IT

Dein Verantwortungsbereich

- Du entwickelst und betreust neue Kunden für das gesamte IT Service Portfolio im KMU Sektor
- Du bist ein kompetenter Ansprechpartner für das gesamte Cloud und IT-Services Portfolio
- Du verantwortest den Aufbau starker, langfristiger Geschäftsbeziehungen
- Du begleitest die Kunden durch den gesamten Verkaufs-Prozess - von der Bedarfsanalyse zur Offerte, vom erfolgreichen Abschluss zur Übergabe an das IT Engineering Team
- Du bringst Feedback aus Kundenprojekten in Produkt- und Service Roadmaps ein

Dein Profil

- Mehrjährige Erfahrung im Key Account Management im IT/Cloud/Managed Services Vertrieb
- Fundiertes Verständnis modernen IT Infrastrukturen mit Private, On-Premises oder Managed Cloud Lösungen
- Gutes Verhandlungsgeschick mit ausgeprägten, überzeugenden Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- Du überzeugst mit deiner IT-Erfahrung und Gespür für Kundenbedürfnisse um neue Kunden für das Service Geschäft, insbesondere die Cloud Virtualisierungs-Plattform zu gewinnen
- Du bist im KMU Sektor gut vernetzt und kennst die Herausforderungen und Chancen der Kunden
- Du verfügst über sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Deine Perspektiven

- Moderne, hybride Arbeitsweise - mit zentralem Standort in Nähe Zürich und Homeoffice-Möglichkeit

Key Account Manager IT (w/m/d)

- Technisch anspruchsvolle Projekte mit namhaften Partnern und Endkunden
- Dynamisches Team mit direkter Kommunikation, flachen Hierarchien und offener Unternehmenskultur
- Raum für Eigenverantwortung, fachliche Weiterentwicklung und persönliche Initiative

Schreib uns und wir verleihen Deiner Karriere neuen Schub!

Wir freuen uns auf Ihre vollständige Bewerbung in elektronischer Form: maurizio.campagnaro@dori-go.com.

Für Auskünfte steht Ihnen Herr Maurizio Campagnaro unter Telefon +41 43 499 19 19 gerne zur Verfügung.

Online Bewerben

*Vorname

0/50

*Nachname

0/50

*Adresse

0/50

*Postleitzahl

0/50

*Ort

0/50

*E-Mail

*Telefon

0/50

*CV / Lebenslauf

CV raufladen

Motivationsschreiben

Diplome

Zeugnisse

Weitere Dokumente

*Ich bin einverstanden, dass meine Unterlagen in Ihrem Bewerber(innen)-Pool gespeichert werden, um passende Stellenangebote zu erhalten.

Ja Nein

Die Felder die mit () markiert sind, sind obligatorisch.*

Absenden